

Министерство образования и науки Российской Федерации

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

Кафедра экономической теории  
и национальной экономики

**Развитие совместных предприятий в современной России**

АВТОРЕФЕРАТ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

студентки 4 курса 414 группы  
направления 38.03.01 Экономика  
профиль Экономика предпринимательства  
экономического факультета  
Карасевой Алёны Олеговны  
*08.06.16г. №еу -*

Научный руководитель

Доцент, к.э.н.  
должность, уч.степень, уч.звание

*А.Р. Трубицын*  
24.05.16г.  
подпись, дата

А.Р. Трубицын  
инициалы, фамилия

Зав. кафедрой  
Доцент, к.э.наук  
должность, уч.степень, уч.звание

*Е. В. Огурцова*  
24.05.2016  
подпись, дата

Е. В. Огурцова  
инициалы, фамилия

Саратов 2016

**Введение.** Экономические процессы в обществе неразрывно связаны с развитием разнообразных форм предпринимательской деятельности, которые, в свою очередь, отражают изменения в структуре производства, технике и технологии, потребительских тенденциях, общественном настроении и государственной политике. На одно из лидирующих мест выходит совместное предпринимательство - международное экономическое межфирменное сотрудничество или международная кооперация. Здесь переплетаются экономика и политика, коммерция и дипломатия, научные исследования и промышленные разработки, торговля и операции в кредитно-финансовой сфере.

Актуальность настоящей работы обусловлена, с одной стороны, большим интересом к теме развития совместных предприятий в России в современной науке, с другой стороны, ее недостаточной разработанностью. Рассмотрение вопросов, связанных с данной тематикой носит как теоретическую, так и практическую значимость.

Целью исследования является изучение темы "Развитие совместных предприятий в современной России" с точки зрения новейших отечественных и зарубежных исследований по сходной проблематике.

Реализация поставленной цели определила решение следующих задач:

- изучить понятие и современные особенности СП;
- рассмотреть достоинства и недостатки совместных предприятий;
- рассмотреть перспективы и развитие совместных предприятий в современной России;
- описать специфику деятельности предприятия с иностранными инвестициями в России;
- рассмотреть особенности воздействия отраслевой специфики на деятельность иностранных инвесторов;

- изучить влияние региональной специфики на функционирование предприятий с иностранными инвестициями;
- сделать факторный анализ социально-экономической эффективности совместного предпринимательства.

Предметом исследования работы являются организационно-экономические отношения, возникшие и сложившиеся в процессе деятельности совместных предприятий с участием иностранного капитала.

Объект исследования – экономическая деятельность предприятий России с участием иностранного капитала (совместные предприятия).

Теоретической основой исследования послужили монографии и научные статьи Борисова А.Б., Вознесенской Н.Н., Чеклина Т.Н., Минаева А.В., И.П. Фаминского, Халевинской, Е. Д., Кауи Р., Кондратьева В.Б., Калаевой З.З., Лясникова Н.В., Нижегородцева Р.М., Дудина М.Н., Молчаненко С.А., Омарова М.М., Тихоновой В.Г., Шевченко Е.С., Шуваевой С.А., Щиборщ К.В. и других экономистов.

Методологической основой работы являются аналитический, описательный, статистический, сравнительный и структурно-функциональный методы исследования.

Информационными источниками исследования послужили официальные данные Росстата, материалы Федеральной налоговой службы, Федеральной антимонопольной службы РФ. Наряду с социально-экономическими исследованиями ведущих институтов в работе использовались публикации периодических изданий, законодательные акты РФ и субъектов РФ, материалы научно практических конференций, данные статей и докладов российских и зарубежных ученых.

Структура дипломной работы состоит из введения и двух основных глав:

# Глава 1. Основы развития совместных предприятий в современной России

1.1 Совместные предприятия: понятие и современные особенности

1.2. Достоинства и недостатки совместных предприятий

1.3. Перспективы и развитие совместных предприятий в современной России

## Глава 2. Функционирование предприятий с иностранными инвестициями на территории РФ

2.1 Специфика деятельности предприятия с иностранными инвестициями в России

2.2 Влияние региональной специфики на функционирование предприятий с иностранными инвестициями

2.3 Особенности воздействия отраслевой специфики на деятельность иностранных инвесторов

2.4 Факторный анализ социально-экономической эффективности совместного предпринимательства

**Основное содержание работы.** Совместное предприятие — это предприятие с долевым участием иностранных инвестиций. СП способствует входжению страны в систему мирового экономического пространства, а также играет значительную роль в формировании рыночной инфраструктуры. Для СП характерны более передовая технология, высокая производительность труда, высокая фондоотдача, высокий уровень заработной платы, что положительно влияет на национальную экономику.

Создаваемые в России СП могут сыграть позитивную роль в привлечении в страну реальных (прямых) инвестиций: новой техники и технологии,

современных методов международного маркетинга и передового управленческого опыта.

Приток прямых иностранных инвестиций в СП может стать одним из возможных для нашей страны способов сосредоточения материальных и финансовых средств в направлениях, обеспечивающих ускорение научно-технической модернизации. Также совместное создание производственных единиц с передовой техникой и технологией повышает их конкурентоспособность. Кроме этого, СП играют важную роль в преодолении различного рода барьеров, затрудняющих развитие внешнеэкономических связей между странами. Осуществляя совместную деятельность с другими хозяйствующими субъектами, иностранный инвестор диверсифицирует свои риски. От экспорта, выступающего в качестве одной из форм внешнеэкономической деятельности, совместное предпринимательство отличается тем, что оно формирует партнерство иностранной и местной фирмы, в результате которого создаются производственные мощности.

Совместное предпринимательство получило довольно широкое распространение при осуществлении международного бизнеса в области привлечения прямых (реальных) инвестиций. Можно выделить основные преимущества совместного предпринимательства:

- ориентация на долгосрочное сотрудничество сторон в одной или нескольких сферах хозяйственной деятельности;
- объединение собственности партнеров (денежных средств, зданий и сооружений, машин и оборудования, прав интеллектуальной собственности и т. п.);
- совместное формирование уставного капитала;
- возможность комплексного использования усилий партнеров по взаимодействию во всех пред производственных, производственных и сбытовых сферах; объединение наиболее сильных взаимодополняющих элементов

производительных сил, принадлежащих партнерам; достижение синергетического эффекта;

- возможность глубокого изучения соответствующего рынка и приобретения опыта, необходимого для расширения деятельности на нем в долгосрочной перспективе;
- снижение затрат на производство продукции, поступающей от СП иностранной фирме - партнеру по кооперационным связям;
- формирование органов управления СП (Совета директоров, правления), не зависимых от органов управления предприятий (фирм) — учредителей СП;
- восполнение недостающих производственных мощностей за счет предприятий партнера;
- совместный риск и совместная ограниченная ответственность партнеров.

Подчеркнув позитивные черты совместного предпринимательства, нельзя не остановиться и на его недостатках. Самая большая опасность, которая может ожидать при создании совместного предприятия— это проблемы взаимоотношений с партнерами. Как показывает практика, они имеют место в большинстве как вновь создаваемых, так и давно функционирующих совместных компаний. В рамках СП непосредственное руководство хозяйственной деятельностью, проблемы стратегии и тактики могут быть решены исключительно с учетом мнения партнера. Порой возникает необходимость длительного согласования и достижения взаимопонимания при разработке совместной концепции, что ведет к потерям времени. Основные сферы, в которых, как правило, возникают конфликты между партнерами: распределение прибыли (стремление одной стороны получить дивиденды, а другой — направить их на развитие предприятия, извлечение одной из сторон больших выгод для себя, чем для партнера, и т. п.), неравнозначная активность

партнеров, стремление к более активному участию в управлении одного из партнеров.

По данным зарубежных специалистов, наиболее привлекательными районами для вложения иностранного капитала в РФ считаются Москва, Санкт-Петербург, Республика Карелия, Калининградская область, Ханты-Мансийский автономный округ. Наибольшую активность в создании совместных предприятий и коммерческих организаций проявляют инвесторы из Китая, Германии, Кипра, Великобритании, Виргинских островов и др.

Через сегмент совместного предпринимательства в экономику России с начала 2013 г. привлечено реальных инвестиций на сумму 8 867 млн долл., а если учитывать федеральные и региональные инвестиционные проекты с участием совместных предприятий, это сумма составляет 10 063 млн долл.

Наибольшее количество действующих предприятий с иностранными инвестициями приходится на оптовую и розничную торговлю, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, также велика доля совместных предприятий в обрабатывающих производствах и в сфере операций с недвижимым имуществом, аренды и предоставления услуг.

Такие отрасли российской экономики, как обрабатывающие производства, оптовая и розничная торговля, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг занимают основную долю по числу действующих организаций с участием иностранного капитала и по обороту организаций и среднесписочной численности работников. Таким образом, лидирующие позиции обрабатывающих производств, оптовой и розничной торговли являются инвестиционно привлекательными для иностранного инвестора. В данных отраслях прослеживается определенный инвестиционный спрос и, соответственно, предложение. Первое место среди обрабатывающих

производств занимают инвестиционные проекты химической и нефтехимической промышленности на общую сумму 5,7 млрд долл.

Совместные предприятия в настоящее время стали играть существенную роль в экономике регионов. Их общее количество только за последние 5 лет более чем удвоилось. К концу 2014 г. на территории России число действующих совместных предприятий достигло 23520 единиц по данным Росстата. Наибольшее количество предприятий, имеющих иностранное участие в такой экономической деятельности, как оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, бытовых изделий (8187 единиц); обрабатывающее производство (4060 единиц); операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг (5238 единиц); транспорт и связь (1742 единицы) и др.

Представленные расчеты однозначно указывают на то, что такие факторы, как число совместных предприятий и численность работающих на них сотрудников, практически не оказывают влияния на результативный показатель. Приведенные результаты анализа указывают на то, что иностранные инвесторы, следуя рыночной конъюнктуре в Российской Федерации, вкладывают средства в самые доходные отрасли экономики, что подтверждается в секторе совместного предпринимательства постоянно высоким уровнем рентабельности и тенденцией ее роста относительно средних показателей по стране.

Анализ социально-экономической эффективности совместного предпринимательства указывает на существенное влияние рассматриваемых субъектов экономической деятельности на развитие страны в целом. По основным показателям совместные предприятия оказываются более эффективными и устойчивыми в современных условиях в сравнении с прочими предпринимательскими структурами. За анализируемый период на совместных предприятиях был отмечен средний уровень эффективности использования трудовых ресурсов, производительности труда. В 2012-2013 гг. происходило увеличение вклада совместных предприятий в основные экономические

показатели страны, а также постепенное возрастание социальной значимости совместного предпринимательства.

Прогнозирование с использованием данных Росстата и данных приведенной модели показало, что в 2018 г. по сравнению с 2014 г., в целом эффективность функционирования совместных предприятий в стране возрастет.

Так, доля инвестиций в основной капитал в секторе совместного предпринимательства в общем объеме инвестиций может возрасти за указанный период с 19,6 до 24,8 %. Удельный вес занятых на совместных предприятиях в общей численности занятого населения в стране соответственно может увеличиться с 1,9 до 3,8 %. При этом интегральный коэффициент общей экономической эффективности совместных предприятий возрастет на 2,4 процентных пункта.

Таким образом, анализ прогнозных значений и наметившихся тенденций изменения основных показателей социально-экономической эффективности совместного предпринимательства дает основание делать выводы о дальнейшем их росте, а, следовательно, и о повышении социально-экономической эффективности совместного предпринимательства в целом, что в ближайшей перспективе позволит укрепить социально-экономическое положение России.

Важным условием дальнейшего развития совместного предпринимательства в стране является совершенствование управления инвестиционными проектами. Поскольку современные организационные структуры не всегда обеспечивают необходимой эффективности своей деятельности, должны быть обоснованы более эффективные рекомендации по совершенствованию процессов управления на основе создания специализированных структур как в системе исполнительной власти региона, так и с привлечением частных предпринимателей в систему бизнес-профилей.

**Заключение.** Цели данной работы, описанные выше, были достигнуты. Были изучены и рассмотрены достоинства и недостатки, а также перспективы и

развитие совместных предприятий в России, его современные особенности, изучены особенности воздействия отраслевой специфики на деятельность иностранных инвесторов, рассмотрено влияние региональной специфики на функционирование предприятий с иностранными инвестициями.

Был сделан факторный анализ с целью определения эффективности функционирования совместных предприятий в России.

Перспективы дальнейшего роста российской экономики в значительной степени зависят от интенсивности изменения структуры инвестиций совместных предприятий в пользу отраслей, ориентированных на внутренний рынок. Реализация такого направления развития предполагает координацию решений в области бюджетной, налоговой, тарифной, таможенной и денежно-кредитной политики.

Реформирование налоговой системы и бюджетного процесса должно стимулировать процессы диверсификации структуры экономики и повышения инвестиционной привлекательности обрабатывающих отраслей промышленности. Все совместные предприятия, осуществляющие выход на новые финансовые рынки, в настоящее время разрабатывают целый комплекс мероприятий в области инвестиционной деятельности, которые охватывают направления в области создания, распространения и продвижения к потребителям инвестиционных услуг и инновационных продуктов. Вместе с тем, при изучении вопросов управления инвестиционной деятельностью совместного предприятия, установлено, что в науке практически отсутствуют взаимосвязи данного механизма управления и прилагаемого к нему инструментария его формирования. В связи с этим, на сегодняшний день возникает необходимость организации взаимодействия участников инвестиционной деятельности совместного предприятия.

Методы и источники финансирования инвестиционной деятельности совместного предприятия определяют формы инвестирования, что, несомненно,

необходимо учитывать при разработке и использовании методики. При всем многообразии комбинаций инвестиционных ресурсов по количеству и качеству, все источники финансирования, в конечном счете, можно свести к трем основным формам: самофинансирование, долговое внешнее финансирование и прямые инвестиции.

Таким образом можно сделать вывод, что для того чтобы привлечь в Россию действительно перспективные, высококачественные и стабильные инвестиции для создания СП, необходимо осуществить ряд радикальных мер.

Во-первых, следует установить экономическую стабильность в стране путем введения эффективного налогообложения, и режима внешней торговли.

Во-вторых, стабилизировать законодательные акты, регулирующие предпринимательскую деятельность.

В-третьих, организационно способствовать иностранным инвесторам в процессе создания и регистрации совместных предприятий.

И в-четвертых, совершенствовать методы внутрифирменного управления (в том числе управления персоналом), что безусловно будет способствовать рыночной устойчивости совместных предприятий. Опыт успешных ПИИ, накопленный за последнее десятилетие, необходимо изучать, методически обобщать и сделать достоянием научной и бизнес -общественности.